HoReCa (Hotel, Restaurant, Café)

HoReCa – это сектор торговли в котором клиент получает товар или услугу в атмосфере комфорта, гостеприимства и радушия.

Как это работает

К примеру, бутылка вина купленная в магазине отличается от той же бутылки выпитой в ресторанной атмосфере по степени удовольствия процесса.
При производстве программного обеспечения для HoReCa (гостиниц, ресторанов, кафе, комбинатов общественного питания, рецепшен-зон) компании-изготовители должны решить следующие задачи:

- Исключить возможность несанкционированного доступа или «взлома» своего продукта с целью пиратства
- Надежно обезопасить от хищения своей интеллектуальной собственности и технологии
- Создать инструмент управления каталогами продукции
- Предусмотреть возможность обновления программного обеспечения на рабочем месте конечного пользователя
- Предусмотреть возможность продажи программного обеспечения любыми каналами продаж
- Обеспечить сбор статистической информации с любого проданного ПО
- Внедрить механизм лицензирования во все проданное ПО и демонстрационные копии
- Сбор информации по конечному пользователю

Эффективному и малозатратному решению перечисленных задач может помочь платформа монетизации Sentinel.
Для платформы Sentinel нет ограничений по типу программных продуктов. Это могут быть приложения для персональных компьютеров, мобильные приложения, облачные сервисы, 1-С конфигурации и прочие.

Первой задачей, которую ставит себе разработчик, становится поиск ответа на вопрос о выборе функционала, подлежащего лицензированию и продаже его отдельно. Определившись, разработчик встраивает ПО Sentinel LDK API с помощью утилиты автоматической защиты Sentinel Envelop, либо вручную. Для надежной связи между ключом и приложением используется криптографический алгоритм 128-bit AES. С помощью утилиты Sentinel Envelop шифруется и обфусцируется (запутывается код приложения). К каждому защищаемому файлу применяются несколько «слоев» защиты. Случайным образом расставляются обращения к ключу, создавая уникальность защиты. Разработчик ПО имеет возможность автоматического переноса части кода для исполнения в ключе защиты с помощью технологии AppOnChip. Система Sentinel LDK дает возможность гарантированного доступа к продукту только зарегистрированным пользователям и является надежной защитой от пиратства, что повышает количество продаж программного обеспечения.
Носителем лицензии на программный продукт может быть в виде физического аппаратного USB ключа Sentinel HL, программного ключа Sentinel SL, или облачного сервиса Sentinel Cloud. После консультации с клиентом менеджер по продажам принимает решение на каком носителе удобней передать лицензию покупателю в конкретном случае. Максимальную безопасность имеют аппаратные ключи. В варианте продажи продукта через интернет используются программные ключи. Использование облачного сервиса дает возможность реализации новых схем монетизации и обновления лицензий в режиме реального времени.

Разработчик оставляет за собой право установки различных лицензионных ограничений на компоненты своего продукта вне зависимости от выбранного ключа, разрешать или ограничивать функциональность различных модулей по времени, количеству пусков, количеству сетевых пользователей, созданию демонстрационных версий и тому подобное. Возможно ограничение функциональности продукта в вариантах его запуска на виртуальной машине или терминальном сервере. Ключ защиты содержит все лицензионные ограничения, внесение изменений в программный код продукта не требуется, как следствие, для реализации новых моделей лицензирования программного обеспечения привлечения разработчиков не требуется. Благодаря использованию платформы Sentinel LDK есть возможность реализации гибкой системы монетизации для установки справедливой цены на продукт и выхода на новые рынки.

Sentinel LDK обладает WEB-сервисом для управления лицензиями Sentinel EMS.
Используя его, разработчик имеет возможность управления всеми изданными лицензиями, отслеживать лицензии с истекающим сроком, вести учет клиентов, получать статистику продаж и использование функционала. Кроме того, система дает возможность разработчику запускать удаленную активацию, проводить обновления, переносить лицензии с компьютера на компьютер и прочее.

Предусмотрен механизм интеграции Sentinel EMS в любую ERP, CRM или биллинговую систему для управления лицензиями в полностью автоматическом режиме.

Разработчик платформы Sentinel LDK имеет возможность сбора информации о своих клиентах, в том числе при распространении программного обеспечения через партнерскую сеть. В этом ряду: регистрационные данные, истории покупок, сведения об истечении срока лицензий, для заблаговременного извещения клиентов, собирать статистику по частоте использования того или иного функционала пользователями, востребованность тех или иных модулей.

Такая форма обратной связи позволяет производителю оценивать интересы потребителя для переноса направленности своих разработок в русло клиентских запросов, использовать рациональные схемы монетизации программного продукта.

Оборудование

Sentinel LDK стартовый комплект

Стартовый комплект Sentinel LDK

SENTINEL LDK - защита, лицензирование и распространение программного обеспечения. Стартовый комплект включает в себя всё необходимое для начала работы

Годовая лицензия на активацию любого количества ключей Sentinel SL Unlim

Программные ключи Sentinel SL

Годовая лицензия на активацию любого количества ключей Sentinel SL Unlim

Sentinel LDK Trialware - Средство для создания демонстрационных версий

Программные ключи Sentinel SL

Sentinel LDK Trialware - средство для создания демонстрационных версий