

От аппаратных ключей к облаку: как Thales Sentinel ускорил цифровую трансформацию производителя измерительных систем



Решаемые задачи

1. Продолжение надежной защиты своего программного обеспечения
2. Сокращение инженерных нагрузок
3. Унификацию лицензирования по всем линейкам продуктов.

Как это работает

Проектировщик ежегодно выдает сотни лицензий и тысячи обновлений лицензий на программные

продукты. В связи с ростом клиентской базы и все более модульной структурой программного обеспечения компании потребовалась единая стратегия управления лицензиями, которая позволила бы справиться с операционными сложностями и обеспечить эффективность. Ключевые цели включали:

1. Продолжение надежной защиты своего программного обеспечения
2. Сокращение инженерных нагрузок
3. Унификацию лицензирования по всем линейкам продуктов.

Для решения этих задач компания стремилась объединить несколько систем в рамках одной структуры лицензирования. Чтобы удовлетворить эту важную потребность, в 2023 году компания перешла на облачную систему управления правами, хостинг и эксплуатацию которой обеспечивает Thales, что позволило клиенту передать обновление и обслуживание системы на аутсорсинг. Кроме того, благодаря добавлению софтовых лицензий наряду с аппаратными компании удалось повысить лояльность конечных пользователей (а для компании-дистрибьютора, конечно, и прибыль).

Описание

Thales — мировой лидер в области кибербезопасности, помогающий самым надежным организациям защищать критически важные приложения, данные, идентификационные данные и программное обеспечение в любом месте и в любом масштабе. Благодаря интегрированным платформам Thales клиенты получают наилучший опыт в борьбе с рисками, защищаются от киберугроз, осуществляют ЛикБез в соответствии с нормативными требованиями и ежедневно предоставляют надежные цифровые услуги миллиардам потребителей.

В данной статье речь пойдет о крупной европейской компании, которая производит высокоточные измерительные системы и эталоны для промышленности, в основном для контроля геометрии деталей в аэрокосмической, автомобильной и энергетической сферах. Не так давно она оптимизировала развертывание программного обеспечения с помощью Thales Sentinel.

Пользуясь продуктами Талес с 1996 года, компания добавила программные лицензии и перешла на облачное управление правами.

Являясь пионером в области безопасного развертывания программного обеспечения и управления лицензиями с 1996 года, компания-проектировщик использовала аппаратные ключи лицензий Sentinel Hardlock, HASP и LDK (Licensing Development Kit) для защиты интеллектуальной собственности и предотвращения несанкционированного доступа. В то же время Thales поддерживает и материнскую компанию в Швеции в ее деятельности по слияниям и поглощениям, централизованно консолидируя процессы лицензирования и предоставления прав.

Возможности

Инженеры службы поддержки Thales поддерживали постоянную прямую связь с клиентом, что обеспечило быструю адаптацию и выполнение индивидуальных рекомендаций для проектировщика. В перспективе материнская компания планирует объединить лицензирование “дочки” со своей существующей системой управления правами, которая использует Thales Sentinel EMSaaS. Включив продукты дочерней компании в свою версию Sentinel EMSaaS, головная компания холдинга расширит возможности монетизации своего портфеля за счет централизованного

Для героя нашей статьи надежные и гибкие решения Sentinel в области лицензирования оказались незаменимыми в процессе перехода от устаревшей защиты оборудования к современной, эффективной и ориентированной на клиента модели, основанной на программном обеспечении.

«Используя единую систему лицензирования Sentinel, мы имеем все возможности для безопасного и эффективного продолжения расширения нашего бизнеса в области программного обеспечения», — заявил Кале. «Мы добились успеха с Sentinel, и мы рады быть частью этого процесса».