

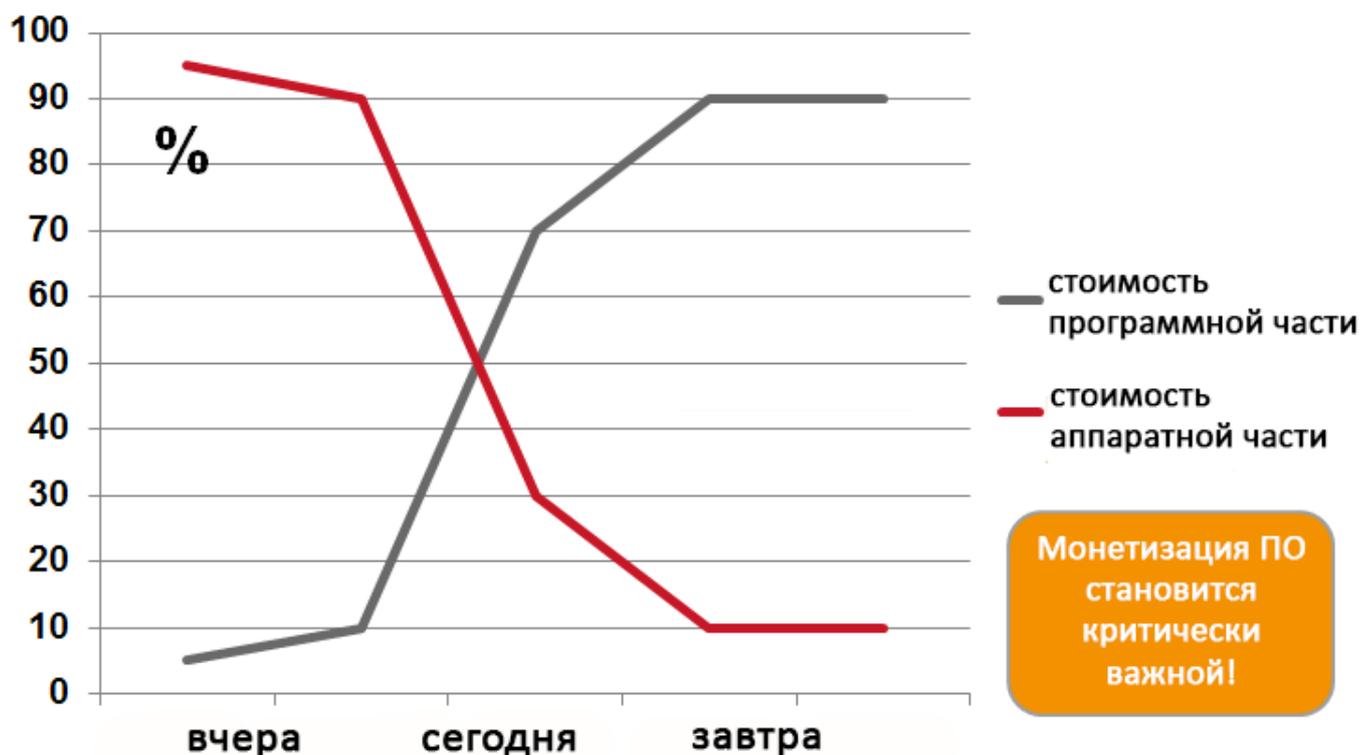
Промышленная автоматизация



Описание

Себестоимость промышленного оборудования автоматизации складывается из стоимости аппаратной и стоимости программного обеспечения. До нашего времени стоимость физической части составляла порядка 90% от общей. С недавнего времени соотношений начало стремительно меняться в сторону повышение цены программной части. Специалисты прогнозируют изменение соотношения на обратное уже в ближайшем будущем. В случае, если прогноз подтвердится, монетизация программного обеспечения станет важнейшим условием для развития бизнеса.

Из чего состоит стоимость оборудования?



Перед системой монетизации программного обеспечения промышленного оборудования ставятся следующие задачи:

- Организация эффективных современных методов оплаты за использование оборудования
- Внедрение эффективных инструментов лицензирования для защиты интеллектуальной собственности
- Унификация производства программных продуктов промышленной автоматизации

До настоящего времени господствует бизнес модель, при которой продажа оборудования автоматизации производится одноразово. Как следствие, покупатель вынужден нести значительные финансовые затраты одновременно. Это становится преградой покупки для значительной части потенциальных клиентов. Производитель оборудования, в свою очередь, получив прибыль вынужден ждать следующей сделки несколько лет до момента, когда покупателю потребуется переоснащение своего парка.

В современных отношениях между продавцом и покупателем распространяется иная бизнес-модель — «оплата за эксплуатацию». Суть ее в том, что покупатель получает оборудование автоматизации за минимальные деньги, практически по себестоимости, с последующими, растянутым во времени, отчислениями продавцу своей прибыли от результатов эксплуатации оборудования.

В результате продукт продавца, из-за расширения клиентской базы, повышает свою конкурентность, а покупатель избавляется от значительных разовых инвестиций. Покупатель отчисляет разработчику часть от своей прибыли, только после ее получения от результата применения техники. И разработчик, и продавец заинтересованы в эффективной работе промышленного оборудования. Кроме прочего, покупатель получает возможность лучшего планирования и прогнозирования своих затрат, поскольку переходит от модели CapEx (расходов на приобретение или модернизацию физических активов) к модели OpEx (затраты, возникающие в процессе текущей деятельности).

В целях снижения себестоимости оборудования промышленной автоматизации, одним из путей, для производителя, становится его унификация и расширению линейки заложенного функционала в свой

программный продукт. Для этого используется гибкий механизм лицензирования. Политика многопланового модульного лицензирования снижает затраты на производство и поддержку оборудования, оптимизирует логистику, решает проблему миграции пользователя и требует лишь отдаленной активации, лицензирования, обновления для конкретного клиента.

Перед производителем оборудования промышленной автоматизации стоит важнейшая задача защиты своей интеллектуальной собственности и технических секретов от пиратства для исключения несанкционированного использования своего программного продукта на стороннем оборудовании. Для быстрого и малозатратного решения перечисленных проблем разумно воспользоваться платформой монетизации программного обеспечения Sentinel LDK.

Для каждого конкретного покупателя промышленного оборудования менеджер по развитию определяет какие именно компоненты своего программного продукта будут лицензироваться и передает данные разработчику.

Разработчик, используя утилиту автоматической защиты Sentinel Envelop встраивает систему управления лицензиями и надежную защиту для указанных компонентов.

На стадии реализации продукта менеджер по продажам, используя сервис управления лицензиями Sentinel EMS самостоятельно устанавливает лицензионные ограничения в расчете на потребности конкретного приобретателя. Ключи лицензии устанавливаются на один из трех носителей: аппаратный, программный или облачный, в зависимости от условий поставки.

Сбор статистики — важный инструмент для отслеживания работоспособности, поведения клиента в части использования тех или иных функциональных модулей, частота запуска и длительность работы.

Сбор статистики реализован в платформе [Sentinel LDK](#) и позволяет разработчику воспользоваться обратной связью. На базе статистики производитель может скорректировать функционал своего продукта, повысив его эффективность и, применив наиболее рациональные схемы монетизации.

Платформа Sentinel LDK позволяет оперативно изменять модели лицензирования без вмешательства в исходный программный код.

Оборудование



Sentinel LDK стартовый комплект

Стартовый комплект Sentinel LDK

SENTINEL LDK - защита, лицензирование и распространение программного обеспечения. Стартовый комплект включает в себя всё необходимое для начала работы



Sentinel LDK Unlocked License - средство обфускации кода без привязки к ключу

Программные ключи Sentinel SL

Sentinel LDK Unlocked License - средство обфускации кода без привязки к ключу Unlocked License Module - лицензия, дающая возможность защищать приложения, используя передовые средства защиты из состава Sentinel LDK, в том числе утилиту Sentinel LDK Envelope



Sentinel LDK Trialware - Средство для создания демонстрационных версий

Программные ключи Sentinel SL

Sentinel LDK Trialware - средство для создания демонстрационных версий