

SCADA

Диспетчерское управление и сбор данных



Как это работает

Аббревиатурой SCADA (Supervisory Control And Data Acquisition) объединяются компании, сфера деятельности которых диспетчеризация и обработка данных.

Перед компаниями — производителями программного обеспечения для SCADA ставятся основные задачи:

- Противодействие несанкционированному пользованию и пиратству для защиты своего продукта
- Надежная охрана своей интеллектуальной собственности и технологии
- Построение системы каталогов продукции
- Поддержание контроля над оборудованием, подключенным к системе
- Внедрение системы удаленного обновления своих продуктов на рабочем месте клиента
- Реализация любых возможных моделей лицензирования вслед за конъюнктурой рынка
- Продажа своего товара, используя любые каналы

Перечисленные задачи надежно и малозатратно решаются платформой монетизации программного обеспечения Sentinel.



Первой задачей, которую ставит себе разработчик, становится поиск ответа на вопрос о выборе функционала, подлежащего лицензированию и продаже его отдельно. Определившись, разработчик встраивает ПО Sentinel LDK API с помощью утилиты автоматической защиты Sentinel Envelop, либо вручную. Для надежной связи между ключом и приложением используется криптографический алгоритм 128-bit AES. С помощью утилиты Sentinel Envelop шифруется и обфусцируется (запутывается код приложения). К каждому защищаемому файлу применяются несколько «слоев» защиты. Случайным образом расставляются обращения к ключу, создавая уникальность защиты. Разработчик ПО имеет возможность автоматического переноса части кода для исполнения в ключе защиты с помощью технологии AppOnChip. Система [Sentinel LDK](#) дает возможность гарантированного доступа к продукту только зарегистрированным пользователям и является надежной защитой от пиратства, что повышает количество продаж программного обеспечения.

Носителем лицензии на программный продукт может быть в виде физического [аппаратного USB ключа Sentinel HL](#), [программного ключа Sentinel SL](#), или облачного сервиса Sentinel Cloud. После консультации с клиентом менеджер по продажам принимает решение на каком носителе удобнее передать лицензию покупателю в конкретном случае. Максимальную безопасность имеют аппаратные ключи. В варианте продажи продукта через интернет используются программные ключи. Использование облачного сервиса дает возможность реализации новых схем монетизации и обновления лицензий в режиме реального времени.

Разработчик оставляет за собой право установки различных лицензионных ограничений на компоненты своего продукта вне зависимости от выбранного ключа, разрешать или ограничивать функциональность различных модулей по времени, количеству пусков, количеству сетевых пользователей, созданию демонстрационных версий и тому подобное. Возможно ограничение функциональности продукта в вариантах его запуска на виртуальной машине или терминальном сервере. Ключ защиты содержит все лицензионные ограничения, внесение изменений в программный код продукта не требуется, как

следствие, для реализации новых моделей лицензирования программного обеспечения привлечения разработчиков не требуется. Благодаря использованию платформы Sentinel LDK есть возможность реализации гибкой системы монетизации для установки справедливой цены на продукт и выхода на новые рынки.

Sentinel LDK обладает WEB-сервисом для управления лицензиями Sentinel EMS.

Используя его, разработчик имеет возможность управления всеми изданными лицензиями, отслеживать лицензии с истекающим сроком, вести учет клиентов, получать статистику продаж и использование функционала. Кроме того, система дает возможность разработчику запускать удаленную активацию, проводить обновления, переносить лицензии с компьютера на компьютер и прочее.

Предусмотрен механизм интеграции Sentinel EMS в любую ERP, CRM или биллинговую систему для управления лицензиями в полностью автоматическом режиме.